

MSSF

MIĘDZYKARODOWE STANDARDY SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ

WIOSNA 2012

- ◆ PREZENTACJA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH
- ◆ NIEFINANSOWE AKTYWA TRWAŁE
- ◆ ZOBOWIĄZANIA NIEFINANSOWE
- ◆ ROZPOZNAWANIE PRZYCHODÓW
- ◆ INSTRUMENTY FINANSOWE
- ◆ KONSOLIDACJA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH



BPP

PROFESSIONAL
EDUCATION

BPP.PL



BPP

BPP jest częścią największej w Europie instytucji szkoleniowej w zakresie rachunkowości i finansów. Co roku szkolimy ponad 50.000 osób, pozwalając im podwyższać kwalifikacje i odnosić sukcesy zawodowe. W Polsce jesteśmy obecni od 1999 r. i prowadzimy szkolenia w ramach międzynarodowych kwalifikacji zawodowych: ACCA, CIMA, CIA, CFA, CIM, CGAP, szkolenia otwarte oraz zamknięte programy szkoleniowe, dostosowane do potrzeb klienta.

Główne obszary specjalizacji BPP w Polsce to: rachunkowości finansowa, zarządcza, audyt i kontrola wewnętrzna, podatki oraz marketing.

Od 2009 r. BPP jest częścią Apollo Global – jednej z największych i najdynamiczniej rozwijających się na świecie amerykańskich instytucji edukacyjnych.

DLACZEGO SZKOLENIA Z BPP?

Szkolenie innych w celu podniesienia poziomu ich umiejętności zawodowych to sztuka. Nie można tego robić przy okazji, na co dzień zajmując się czymś zupełnie innym. BPP przynosi do Polski brytyjski model szkoleń, w którym trener musi być człowiekiem wyjątkowym: profesjonalistą w zakresie wykładanych przedmiotów, ale również profesjonalistą w zakresie przekazywania wiedzy. Musi posiadać historię wartą opowiedzenia.

Szkolenia z BPP to wejście na zupełnie nowy poziom efektywności pozyskiwania wiedzy, a przede wszystkim praktycznych umiejętności.

KORZYŚCI ZE SZKOLEŃ W BPP

Szkolenie z BPP to nie tylko krótki czas spędzony w sali, ale kompleksowa usługa, która ma na celu zwiększenie wiedzy i umiejętności praktycznych uczestników. Korzyści dla naszych klientów obejmują:

- Udział w szkoleniu, które nie przedstawia, ale wyjaśnia teorię, a więc umożliwia namacalne i obserwowalne podniesienie poziomu wiedzy.
- Otrzymanie materiałów szkoleniowych, które są odpowiednio ustrukturyzowane i zawierają przykłady praktyczne. Materiały te są niezastąpionym źródłem wiedzy, wykorzystywanym przez uczestników w pracy zawodowej nawet długo po zakończeniu szkolenia.
- Gorąca linia - uczestnicy naszych szkoleń mają zawsze możliwość skontaktowania się z prowadzącymi je trenerami po szkoleniu, w celu zadania dodatkowych pytań lub wyjaśnienia wątpliwości.
- Spersonalizowane podejście - po szkoleniu lub w jego trakcie zawsze znajdujemy czas, aby porozmawiać i wyjaśnić kwestie specyficznie odnoszące się do sytuacji danego uczestnika.

MATERIAŁY

Materiały BPP są jednym z najbardziej wyróżniających nas elementów. Nie są to zwykłe prezentacje komputerowe, ale merytoryczny podręcznik bogato ilustrowany przykładami liczbowymi.

Nasze materiały nie są przepisanyymi standardami bądź zasadami rachunkowości - wybierają one najważniejsze elementy, wyjaśniają sposób implementacji oraz ilustrują je przykładami.

CERTYFIKACJA

Program szkoleniowy zakończony jest egzaminem. Uczestnicy, którzy nie podejść do egzaminu, otrzymają zaświadczenie o uczestnictwie w szkoleniu. Uczestnicy, którzy pozytywnie zdadzą egzamin - otrzymają certyfikat potwierdzający uczestnictwo w szkoleniu oraz zaliczenie egzaminu.

TRENERZY BPP

Nasi trenerzy to kolejny czynnik wyróżniający nas na rynku. Są to:

- Związani z nami na stałe profesjonalści w wykładanych przez siebie dziedzinach o wieloletnim stażu zawodowym w międzynarodowych przedsiębiorstwach oraz firmach audytorskich z tzw. Wielkiej Czwórki.
- Osoby, które zdecydowały się związać swoją przyszłość z podwyższaniem kwalifikacji innych profesjonalistów.
- Osoby posiadające dar umiejętnego i interesującego przekazywania wiedzy.
- Osoby, które posiadają olbrzymią wiedzę merytoryczną i mnóstwo przykładów, którymi potrafią ją zilustrować.
- Osoby, które nieustannie ćwiczą się w przekazywaniu wiedzy, aby uczestnicy naszych szkoleń nie tracili czasu.
- Osoby, które szkolą nie tylko w Polsce, ale również w innych krajach europejskich.

KTO SZKOLI SIĘ U NAS?

Nasi klienci to instytucje, które wiedzą jak ważny jest czas ich pracowników oraz jak ważny jest praktyczny aspekt szkoleń.

Szkolimy pracowników wszystkich firm audytorskiej Wielkiej Czwórki, pracowników międzynarodowych firm mających przedstawicielstwa w Polsce i w regionie oraz wielu polskich przedsiębiorstw.

W latach 2010-2013 realizujemy duży projekt z zakresu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej, w ramach którego szkolimy ponad 4000 osób w Polsce i na Łotwie.



WARSZTATY MSSF - OPIS SZKOLEŃ

Największe sukcesy pod kątem popularności na całym świecie odnotowuje obecnie zbiór zasad rachunkowości określany jako MSSF-y (Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej) publikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości z siedzibą w Londynie. Coraz więcej krajów decyduje się na ich stosowanie. W Unii Europejskiej, w tym w Polsce, stosują je obowiązkowo od 2005 r. spółki giełdowe oraz banki przygotowując skonsolidowane sprawozdania finansowe. Polska Ustawa o rachunkowości określa także podmioty, które mogą stosować MSSF, jeżeli taka będzie ich wola. Od lat mówi się o tym, że także pewnego dnia Amerykanie porzucą swoje US GAAP na ich rzecz. Bezsprzecznie największą zaletą stosowania MSSF jest ich międzynarodowy charakter i wysoka jakość. Aktualnie, jest to jedyny taki zbiór zasad rachunkowości, który ma szansę zyskać prawdziwie globalny wymiar, przy czym idea ta ma ogromne poparcie zarówno użytkowników sprawozdań, tych, którzy je przygotowują, a nawet polityków. Towarzyszy temu głębokie przekonanie, że stosując jednolite zasady na całym świecie zyskujemy możliwość porównania przedsięwzięć inwestycyjnych z każdego zakątka naszego globu. Takie porównanie daje szansę lepszego wyboru, lepszych decyzji, a w konsekwencji prowadzi do wzrostu efektywności kapitału.

Powyżej opisana sytuacja powoduje, że coraz więcej osób potrzebuje kompleksowej wiedzy z zakresu MSSF. W odpowiedzi na to przygotowaliśmy dla Państwa „Warsztaty MSSF”.

Warsztaty MSSF umożliwiają szczegółowe poznanie wszystkich najważniejszych standardów i interpretacji, które składają się na MSSF według ich najbardziej aktualnego stanu prawnego. Podzielone są na sześć modułów tematycznych:

Moduł	Temat	Liczba dni
I	PREZENTACJA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH WG MSSF	1
II	NIEFINANSOWE AKTYWA TRWAŁE WG MSSF	1,5
III	ZOBOWIĄZANIA NIEFINANSOWE WG MSSF	2
IV	ROZPOZNAWANIE PRZYCHODÓW WG MSSF	1
V	INSTRUMENTY FINANSOWE WG MSSF - P. PODSTAWOWY	1
VI	KONSOLIDACJA WG MSSF	3
Razem liczba dni		9,5

Każdy moduł stanowi odrębną całość. Moduły można dowolnie ze sobą łączyć. Programy poszczególnych modułów znajdują się w dalszej części oferty.

Szkolenia odbywają się w godz. 9:00-16:30. W przypadku modułu 1 dnia , szkolenie będzie odbywało się w godz. 9:00-12:30.

DLA KOGO JEST PRZEZNACZONE

Szkolenie przeznaczone jest przede wszystkim dla samodzielnych księgowych, głównych księgowych oraz kierowników i dyrektorów działów raportowania i finansów, czyli osób, które na co dzień potrzebują wiedzy na temat MSSF. Do udziału zapraszamy również członków Zarządu i Rad Nadzorczych, dla których wiedza z zakresu MSSF jest niezbędna, aby prawidłowo interpretować sprawozdania finansowe.

KORZYŚCI Z UCZESTNICTWA W SZKOLENIU

Uczestnicy szkolenia uzyskają aktualną wiedzę na temat MSSF i zdobędą umiejętności jej zastosowania w praktycznych sytuacjach. Dzięki przykładom liczbowym przystępnie wytłumaczone zostaną zaawansowane koncepcje teoretyczne wprowadzane do Standardów. Wykładowcy, którzy od długiego czasu znają wchodzące zmiany i na bieżąco monitorują pracę Rady MSR, będą źródłem wiedzy dla uczestników szkolenia w zakresie rozwiązywania poszczególnych problemów, jakie mogą się pojawić w ich pracy zawodowej.

Celem szkolenia jest zdobycie umiejętności praktycznego zastosowania poszczególnych standardów, a nie tylko znajomość teorii. Dlatego uczestnicy mogą mieć pewność, że podczas warsztatów poznają wiele przykładów liczbowych i ilustracji pochodzących z autentycznych sprawozdań finansowych.

Każdy z uczestników otrzyma zestaw obszernych materiałów szkoleniowych, zawierających zarówno streszczenie zagadnień omawianych na szkoleniu, jak i liczne przykłady ich zastosowania w praktyce oraz zadania.

Maciej Gierusz, ACCA

Posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w dziedzinie rachunkowości finansowej (raportowanie w ramach grupy kapitałowej) oraz zarządczej (przygotowywanie budżetów i prognoz). Pracę w BPP łączy z pracą naukową w Katedrze Rachunkowości Uniwersytetu Gdańskiego. W BPP Professional Education specjalizuje się w szkoleniach ACCA oraz CIMA z rachunkowości finansowej i zarządczej. Wcześniej pracował w Gdynia Container Terminal jako Management Accountant. Zajmował się raportowaniem według Hong Kong GAAP na potrzeby grupy kapitałowej, brał udział w tworzeniu budżetu spółki i przygotowywaniu prognoz kwartalnych.

Maciej jest współautorem książki „Konsolidacja Sprawozdań Finansowych wg MSSF” wyd. ODDK, 2010 oraz wielu artykułów o tematyce rachunkowości finansowej.

Waldemar Lachowski, ACCA, Biegły rewident

Waldemar jest niezwykle doświadczonym ekspertem z zakresu rachunkowości i rewizji finansowej. Posiada 16-letnie doświadczenie w pracy rewizyjnej zdobyte w firmach z tzw. Wielkiej Czwórki. Do jego kluczowych klientów zaliczają się firmy takie jak: TVN, Onet, Sygnity, P4, TNT Express, Bacardi-Martini, Telekomunikacja Polska, HSW, PLL LOT, Exbud, IGP Pilkington, NFI VIII oraz NFI X. Był również zaangażowany w liczne projekty typu „due diligence” oraz projekty związane z wdrożeniem MSSF. Przez kilka lat był odpowiedzialny za pracę zespołu technicznego w ramach Działu Audytu i Usług Doradczych jednej z firm Wielkiej Czwórki. Do jego zadań należało między innymi wypracowanie stanowiska firmy w odniesieniu do skomplikowanych zagadnień księgowych i rewizyjnych, doradztwo w zakresie przepisów polskich i międzynarodowych, udostępnianie pracownikom wiedzy generowanej na świecie, prowadzenie szkoleń, reprezentacja zewnętrzna w sprawach technicznych oraz nadzór nad technologiami informatycznymi dotyczącymi badania sprawozdań finansowych.

Od 2007 r. działa aktywnie w samorządzie zawodowym biegłych rewidentów jako członek Krajowego Sądu Dyscyplinarnego; członek Komisji ds. standardów rewizji finansowej i norm wykonywania zawodu oraz ekspert Komisji ds. szkoleń.

Waldemar jest autorem podręcznika „Planowanie badania sprawozdania finansowego – wybrane aspekty praktyczne i formalnoprawne” wydanego przez KIBR w 2009 r. oraz licznych artykułów w takich czasopismach jak: Accountancy (UK), IFRS News (UK), Monitor Rachunkowości i Finansów, Businessman Magazine, Nowe Rynki Kapitałowe, Rachunkowość, Gazeta Prawna oraz Rzeczpospolita.

Aneta Wilk Łyś, ACCA, Biegły rewident

Aneta Wilk-Łyś od 1994 r. związana jest z branżą usług doradczych. Jako Manager w PricewaterhouseCoopers, świadczyła usługi audytu i doradztwa między innymi dla firm z sektora finansowego, farmaceutycznego, transportowego, chemicznego oraz usług detalicznych. Brała udział w szeregu projektów typu due-diligence oraz doradczych związanych z przygotowaniem sprawozdań finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF). Jest autorem wielu opinii księgowych, ze szczególnym uwzględnieniem szczególnych uwarunkowań umów leasingowych. Posiada praktyczne doświadczenie związane z przygotowaniem sprawozdań finansowych, analiz finansowych i budżetowych, które zdobyła pracując zarówno jako audytor i doradca, jak również jako osoba zarządzająca działem finansowym w spółce usługowej.

Aneta specjalizuje się w szkoleniach z zakresu MSSF, audytu, a także z wybranych umiejętności miękkich. Doświadczenie w prowadzeniu szkoleń zdobyła jeszcze podczas pracy w PwC, a obecnie realizując liczne projekty szkoleniowe dla BPP.

PROGRAM WARSZTATÓW**MODUŁ I - Prezentacja sprawozdań finansowych wg MSSF**

Moduł I jest przeznaczony głównie dla osób, które mają bardzo niewielkie doświadczenia ze sprawozdaniami finansowymi. W trakcie warsztatu uczestnicy dowiadują się, kiedy i kto powinien takie sprawozdanie sporządzać i jakie są w tym zakresie wymogi prawne w Polsce. Na przykładzie autentycznych raportów polskich spółek giełdowych zilustrowane będą wymogi wybranych standardów, które w największym stopniu wpływają na formę i zawartość sprawozdań finansowych. Szczegółowo omówione zostaną najważniejsze zasady dla sprawozdawczości finansowej. Ponadto duży nacisk będzie położony na wymogi ujawnień, czyli często zaniebywaną w praktyce informację dodatkową.

PROGRAM

1. Krótkie wprowadzenie do MSSF

- Źródła regulacji
- Wdrożenie w UE oraz podstawy raportowania wg MSSF w Polsce
- Projekt konwergencji z US GAAP

2. Założenia koncepcyjne sporządzania i prezentacji sprawozdań finansowych

- Podstawowe zasady – zasada memoriału oraz zasada kontynuacji działalności
- Elementy sprawozdania finansowego (aktywa, zobowiązania, kapitał własny, przychody i koszty)
- Kryteria ujmowania w sprawozdaniu finansowym (ocena prawdopodobieństwa wpływu/wypływu, wiarygodna wycena)

3. MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych

- Cel sprawozdań finansowych
- Wymagane części składowe w sprawozdaniu finansowym wg MSSF
 - Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans)
 - Sprawozdanie z całkowitych dochodów
 - Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym
 - Informacja dodatkowa
- Dodatkowe zasady sporządzania sprawozdania finansowego (rzetelny obraz, zakaz kompensowania, ciągłość i inne)
- Przykładowe sprawozdania finansowe wg MSSF (struktura i treść)
- Najważniejsze ujawnienia

4. MSR 8 Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów

- Zasady (polityka) rachunkowości
 - Ustalenie zasad rachunkowości, hierarchia źródeł
 - Koncepcja istotności
 - Zmiany zasad (polityki) rachunkowości – ścieżka decyzyjna
- Wartości szacunkowe
 - Zmiany wartości szacunkowych – podejście prospektywne
- Błędy
 - Różnice pomiędzy zmianami wartości szacunkowych a błędami
 - Przyczyny błędów
 - Korekta błędów – podejście retrospektywne

5. MSR 10 Zdarzenia następujące po dniu raportowym

- Zdarzenia następujące po dniu raportowym wymagające i niewymagające korekt
- Wymagane ujawnienia dla zdarzeń niewymagających korekt
- Kontynuacja działalności – wymagane ujawnienia
- Inne ujawnienia

6. MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa

- Zakres raportowania w okresach śródrocznych
- Zasady sporządzania sprawozdania śródrocznego
 - Polityka rachunkowości
 - Problem sezonowości
 - Szacunki księgowe
- Przykładowe śródroczne sprawozdanie finansowe wg MSSF

7. MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych

- Koncepcja waluty funkcjonalnej i waluty prezentacji
 - Ustalenie prawidłowej waluty funkcjonalnej
- Reguły przeliczania kwot w walucie obcej na walutę funkcjonalną
- Reguły przeliczania sprawozdania finansowego z waluty funkcjonalnej na walutę prezentacji
- Ujawnienia

8. MSSF 5 Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana – zagadnienia prezentacji

- Prezentacja aktywów lub grup do zbycia przeznaczonych do sprzedaży w sprawozdaniu z sytuacji finansowej
- Prezentacja działalności zaniechanej w sprawozdaniu z całkowitych dochodów
- Prezentacja aktywów przeznaczonych do dystrybucji dla właścicieli (KIMSF 17)

9. MSSF 8 Segmenty operacyjne

- Idea standardu – „spojrzenie oczami zarządu”
- Segmenty operacyjne: definicja, identyfikacja
- Kryteria identyfikacji segmentów sprawozdawczych
 - Kryteria agregacji
 - Progi ilościowe
- Zakres wymaganych ujawnień
 - Ujawnienia dotyczące segmentów
 - Uzgodnienia
 - Informacje na temat jednostki jako całości

10. MSR 33 Zysk na akcję

- Wyliczenie podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję
 - Koncepcja teoretycznej wartości godziwej akcji bez praw
 - Wyliczenie średniej ważonej liczby akcji zwykłych
- Wyliczenie rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję
- Kolejność rozwodnienia: czynniki rozwadniające i nie wpływające rozwadniająco

Moduł II – Niefinansowe aktywa trwałe wg MSSF

Moduł II jest przeznaczony dla osób, które chciałyby w sposób kompleksowy poznać wszystkie zagadnienia związane z ujmowaniem, wyceną i prezentacją niefinansowych aktywów trwałych, czyli przede wszystkim środków trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych. Szczegółowo omówione będą definicje, kryteria rozpoznawania i usuwania w bilansie oraz zasady wyceniania na moment początkowego ujęcia oraz na datę raportową. W trakcie warsztatu poruszone będą tematy powiązane z zagadnieniem wyceny, czyli kapitalizacja kosztów odsetek i różnic kursowych, ujmowanie dotacji, ujmowanie rezerw środowiskowych, przeprowadzanie testów na utratę wartości oraz specjalne wymogi prezentacji i wyceny w przypadku przeznaczenia tych aktywów do sprzedaży.

PROGRAM

1. MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe

- Zakres MSR 16, definicje
- Ujęcie początkowe
- Wycena początkowa – określenie kosztu początkowego zależnie od sposobu nabycia
 - Rezerwa na koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów (MSR 37, KIMSF 1)
- Wycena na dzień raportowy
 - Model wyceny oparty na koszcie historycznym
 - Okres użytkowania
 - Wartość rezydualna
 - Model wyceny oparty na wartości przeszacowanej
 - Przeszacowania: metodologia, częstotliwość
 - Nadwyżka z przeszacowania - dozwolone podejścia
- Potrzeba amortyzacji
 - Popularne metody
 - Podejście w przypadku zmiany oszacowań
- Identyfikacja komponentów
 - Części zamienne – zapasy czy środki trwałe?
 - Kapitalne remonty – kapitalizować czy nie?
- Ujęcie późniejszych nakładów inwestycyjnych
- Usunięcie
- Wymagane ujawnienia

2. MSR 38 Wartości niematerialne

- Zakres i definicje
- Problemy dotyczące ujęcia początkowego
 - Identyfikowalność
 - Kontrola
- Sposób wyceny w momencie początkowego ujęcia zależnie od sposobu nabycia:
 - Aktywa nabyte w oddzielnej transakcji
 - Aktywa nabyte w ramach połączenia jednostek gospodarczych
 - Wartości niematerialne wytworzone wewnętrznie

- Szczególne zakazy dotyczące ujmwania wartości niematerialnych (np. wartość firmy)
- Szczególne wymogi dotyczące prac badawczo-rozwojowych
- Aktywa nabyte w ramach dotacji rządowej
- Transakcja barterowa
- Szczególne rodzaje kosztów np. koszty szkoleń, koszty reklamy
- Wycena wartości niematerialnych na dzień raportowy
 - Model wyceny oparty na koszcie historycznym
 - Określony i nieokreślony okres użytkowania
 - Wartość rezydualna
 - Model wyceny oparty na wartości przeszacowanej
- Wymagane ujawnienia

3. MSR 40 Nieruchomości inwestycyjne

- Definicja nieruchomości inwestycyjnej
- Prawo do użytkowania nieruchomości (w szczególności prawo użytkowania wieczystego w Polsce)
- Ujęcie i wycena początkowa
- Modele wyceny na dzień raportowy
 - Model wyceny według wartości godziwej
 - Model wyceny oparty na koszcie historycznym
- Przeniesienia z i do nieruchomości inwestycyjnych
- Zbycie
- Wymagane ujawnienia

4. MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego

- Definicja kosztów finansowania zewnętrznego
- Definicja aktywów dostosowywanych
- Zasady kapitalizacji
 - Koszty finansowania, które można kapitalizować
 - Okres kapitalizowania
 - Środki finansowe pożyczone na warunkach szczególnych oraz środki pożyczone na warunkach ogólnych
 - Traktowanie zysków z inwestowania pożyczonych środków
 - Traktowanie różnic kursowych
 - Zawieszenie kapitalizowania
- Wymagane ujawnienia

5. MSR 20 Dotacje rządowe oraz ujawnianie informacji na temat pomocy rządowej

- Moment rozpoznania, wycena
- Prezentacja dotacji do aktywów
- Podejście księgowe w przypadku konieczności spłaty dotacji
- Wymagane ujawnienia

6. MSR 36 Utrata wartości aktywów

- Cel standardu
- Wartość odzyskiwalna
 - Kalkulacja wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży
 - Kalkulacja wartości użytkowej
- Przesłanki utraty wartości
- Kalkulacja odpisu z tytułu utraty wartości dla pojedynczego składnika aktywów
- Ujęcie księgowe odpisu zależnie od stosowanego modelu wyceny
- Ośrodki generujące środki pieniężne
 - Określenie ośrodka generującego środki pieniężne
 - Alokacja odpisu do aktywów w ramach ośrodka generującego środki pieniężne
- Odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości - warunki i zakres
 - Wartość firmy
 - Pojedyncze aktywa
 - Ośrodek generujący środki pieniężne
- Aktywa korporacyjne i niezaalokowana wartość firmy
- Wymagane ujawnienia dotyczące utraty wartości i odwrócenia odpisów
- KIMSF 10: Śródroczne raportowanie finansowe i utrata wartości

7. MSSF 5 Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana

- Definicje
 - Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży
 - Grupa do zbycia przeznaczona do sprzedaży
- Kryteria klasyfikacji na przeznaczone do sprzedaży
 - Przedłużenie okresu dopuszczalnej sprzedaży
 - Zmiana planu sprzedaży
- Wycena aktywów lub grup do zbycia przeznaczonych do sprzedaży
- Prezentacja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej
- Prezentacja aktywów przeznaczonych do dystrybucji dla właścicieli (KIMSF 17)

MODUŁ III - Zobowiązania niefinansowe wg MSSF

Moduł III obejmuje swoim zakresem te tematy, które w dużym stopniu związane są z rozpoznawaniem szeroko rozumianych zobowiązań niefinansowych i jednoczesnym ujmowaniem kosztów. W trakcie warsztatu omówione zostaną zagadnienia ujmowania popularnych rezerw kosztowych (np. na sprawy sądowe, z tytułu restrukturyzacji), w tym rezerw związanych z świadczeniami dla pracowników (np. rezerwy urlopowe, emerytalne), którym poświęcony jest odrębny standard. W przystępny sposób zaprezentowane zostaną najważniejsze zasady rozliczania płatności w formie akcji, które stają się coraz bardziej popularną formą motywowania i wynagradzania pracowników. Ponadto, celem warsztatu jest zapoznanie uczestników z kluczowymi koncepcjami dotyczącymi ujmowania umów leasingowych oraz podatku odroczonego.

W związku z planowanym zastąpieniem MSR 37 i MSR 17 przez nowe standardy, w ramach warsztatu pokrótce omówione zostaną także proponowane kierunki zmian.

PROGRAM

1. MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

- Definicja rezerwy
 - Obowiązek i zdarzenie obligujące
 - Obowiązek prawny i zwyczajowy
- Kryteria ujęcia
- Wycena
 - W przypadku pojedynczych obowiązków
 - Dla populacji homogenicznych pozycji
- Zwrot wydatków
- Rezerwy a inne zobowiązania
- Zobowiązania warunkowe
 - Różnice w porównaniu do rezerw
 - Kryteria ujawniania
- Drzewko decyzyjne
- Aktywa warunkowe
- Szczególne zastosowania
 - Przyszłe straty operacyjne
 - Kontrakty rodzące obciążenia
 - Restrukturyzacja
- Ujawnienia dla rezerw, zobowiązań warunkowych i aktywów warunkowych
- Projekt nowego standardu

2. MSR 19 Świadczenia pracownicze

- Zakres standardu
- Rodzaje świadczeń pracowniczych
- Krótkoterminowe świadczenia pracownicze
 - Bonusy i premie
 - Płatne nieobecności
- Świadczenia po okresie zatrudnienia
 - Programy określonych składek (tylko główne założenia)
 - Programy określonych świadczeń
- Inne świadczenia długoterminowe
 - Rezerwy na odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe
- Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy
- Wymagane ujawnienia

3. MSSF 2 Płatności w formie akcji

- Transakcje płatności w formie akcji
 - Sposób ujęcia - księgowania
 - Moment ujęcia kosztów w przypadku usług
 - Okres nabywania uprawnień
 - Rodzaje warunków
- Transakcje rozliczane w instrumentach kapitałowych
- Transakcje płatności w formie akcji własnych rozliczane w gotówce
- Transakcje płatności w formie akcji z alternatywą rozliczenia w środkach pieniężnych

4. MSR 17 Leasing

- Kluczowe definicje (umowa i okres leasingu, minimalne płatności leasingowe i inne)
- Klasyfikacja leasingu
- Leasing finansowy - leasingobiorca
 - Ujęcie na dzień rozpoczęcia umowy leasingu
 - Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego
 - Amortyzacja składnika aktywów
 - Prezentacja i ujawnianie
- Leasing finansowy - leasingodawca
 - Leasingodawca będący producentem lub sprzedawcą
- Leasing operacyjny
 - Ujęcie księgowe leasingodawcy
 - Ujęcie księgowe leasingobiorcy
 - SKI 15: specjalne oferty promocyjne
 - Ujawnienie informacji finansowych
- Sprzedaż i leasing zwrotny
- Inne przypadki, gdy mamy do czynienia z leasingiem
 - KIMSF 4: Ustalenie, czy umowa zawiera leasing
- Projekt nowego standardu

5. MSR 12 Podatek dochodowy

- Księgowanie bieżącego podatku dochodowego
- Księgowanie odroczonego podatku dochodowego
 - Przesłanki ujmowania
 - Różnice przejściowe
 - Definicje wartości podatkowej
 - Metoda bilansowa wyliczania podatku odroczonego
 - Dodatnie różnice przejściowe
 - Ujemne różnice przejściowe
- Traktowanie strat/ulg podatkowych w kalkulacji podatku odroczonego
 - Wycena i prezentacja
- Stawka podatkowa do zastosowania
- Ujawnienia
- SKI 21 - Realizacja wartości przeszacowywanych aktywów, które nie podlegają amortyzacji

MODUŁ IV – Rozpoznawanie przychodów wg MSSF

Moduł IV koncentruje się wokół tematyki dotyczącej rozpoznawania przychodów. Szczegółowo przedstawione będą podstawowe zasady rozpoznawania przychodów z tytułu świadczenia usług budowlanych, usług innych niż budowlane oraz z tytułu sprzedaży dóbr. Sprzedaż dóbr jest nieodłącznie powiązana z usuwaniem zapasów z bilansu, dlatego też w ramach tego modułu przedstawione zostaną zasady dotyczące ujmowania, wyceniania i usuwania zapasów zgodnie z MSR 2.

Niestety tematyka rozpoznawania przychodów nie jest zbyt rozbudowana w MSSF i nie do końca przystaje do dzisiejszych wymogów, za co spotyka je częsta krytyka. Choć teoria wydaje się prosta, zastosowanie MSR 18 czy MSR 11 bywa bardzo kłopotliwe w praktyce. Dlatego też, w ramach warsztatu sporo miejsca będzie poświęcone prawidłowemu ujęciu księgowemu w przypadku takich popularnych sytuacji jak: prawa zwrotu, akcje promocyjne (rabaty, produkty darmowe, programy lojalnościowe), transakcje wieloelementowe (w tym sprzedaż gwarancji) czy sprzedaż ratalna.

W związku z planowanym zastąpieniem MSR 11 i MSR 18 przez nowy standard, w ramach warsztatu pokrótce omówione zostaną także proponowane kierunki zmian.

PROGRAM

1. MSR 11 Kontrakty budowlane

- Czym jest usługa budowlana (definicje i zakres)
- Identyfikacja pojedynczej umowy
- Przychody i koszty z tytułu umowy o usługę budowlaną
- Określenie rodzaju kontraktu i ujęcie księgowe
 - Kontrakty przynoszące zyski
 - Kontrakty przynoszące straty
 - Kontrakty, dla których nie można wiarygodnie oszacować wyniku
- Sposoby określania stanu zaawansowania
- Zastosowanie metody stopnia zaawansowania kontraktu w konkretnych przypadkach
- Ujawnienia
- KIMSF 15 Przychody ze sprzedaży nieruchomości

2. MSR 18 Przychody

- Definicja przychodów według MSR 18, a Założenia koncepcyjne
- Wycena przychodów
 - Umowy barterowe
- Identyfikacja transakcji (transakcje wieloelementowe)
- Kwoty zbierane na rzecz osób trzecich (agent vs principal)
- Kryteria ujmowania przychodów zgodnie z MSSF
 - Sprzedaż dóbr
 - Transakcje sprzedaży połączonej z odkupem
 - Sprzedaż komisowa
 - Sprzedaż z prawem zwrotu
 - Świadczenie usług
 - Odsetki, tantiemy i dywidendy
- Ujęcie księgowe promocji
 - KIMSF 13 Programy lojalnościowe
- Zastosowanie w szczególnych sytuacjach
- Wymagane ujawnienia
- Przychody wg SKI 31: Transakcje barterowe w zakresie usług reklamowych

3. MSR 2 Zapasy

- Definicja
- Ujęcie i wycena początkowa
 - Określenie kosztu zapasów
 - Jednostki usługowe
 - Produkty rolnicze
- Wycena na dzień raportowy
 - Podstawowa zasada
 - Kalkulacja wartości netto możliwej do uzyskania
 - Ujmowanie odpisu aktualizującego
 - Metody uproszczone - kalkulacja kosztu dla wymiennych produktów
 - FIFO

- Średni ważony koszt
- Dlaczego metoda LIFO nie jest już dozwolona?
- Inne
- Usunięcie
 - Towary w drodze
 - Umowy komisju
 - Transakcje sprzedaży i odkupu
 - Transakcje sprzedaży z prawem zwrotu
- Ujawnienia

MODUŁ V - Instrumenty finansowe wg MSSF - poziom podstawowy

Moduł V stanowi idealne wprowadzenie do trudnej i złożonej tematyki instrumentów finansowych. Uczestnictwo w warsztacie umożliwi stopniowe oswojenie z wszystkimi zagadnieniami objętymi MSR 32, MSR 29 i MSSF 7 bez wchodzenia w techniczne szczegóły. Jest to doskonałe rozwiązanie dla osób, które do tej pory obawiały się tego tematu, a jednak chciałyby zrozumieć i prawidłowo stosować najważniejsze pojęcia oraz zasady prezentacji i wyceny. Dla osób, którzy interesuje bardziej zaawansowane podejście, proponujemy inne szkolenia z naszej oferty: Instrumenty finansowe – poziom zaawansowany, Hedging w praktyce, Wycena instrumentów finansowych.

PROGRAM

1. Klasyfikacja instrumentów finansowych (MSR 32)

- Podstawowe definicje
 - Aktywa finansowe
 - Zobowiązania finansowe
 - Instrumenty kapitałowe
- Pozycje nie będące instrumentami finansowymi
- Własne instrumenty kapitałowe (w tym akcje własne)
- Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych

2. Ujęcie, usunięcie i wycena aktywów i zobowiązań finansowych (MSR 39)

- Kryteria ujawnienia
- Klasyfikacja aktywów finansowych
 - Instrumenty utrzymywane do terminu wymagalności
 - Pożyczki i należności
 - Wyceniane wg wartości godziwej przez zysk lub stratę
 - Dostępne do sprzedaży
- Klasyfikacja zobowiązań finansowych
 - Wyceniane wg wartości godziwej przez zysk lub stratę
 - Inne
- Reklasyfikacja aktywów finansowych
- Usunięcie
- Wycena
 - Początkowo
 - Wycena po początkowym ujęciu i prezentacja wyników
 - Określenie wartości godziwej
 - Kalkulacja kosztu zamortyzowanego przy użyciu efektywnej stopy procentowej
- Utrata wartości aktywów finansowych

3. Wprowadzenie do instrumentów pochodnych

4. Idea rachunkowości zabezpieczeń

5. Zmiany przewidziane w MSSF 9 Instrumenty finansowe (opublikowany 11.2009) oraz w MSSF 13 Wycena wg wartości godziwej

6. MSSF 7 Instrumenty finansowe: ujawnienia

- Wymagane ujawnienia dla instrumentów finansowych - przykłady
- Ujawnienia odnoszące się do:
 - Ryzyka kredytowego
 - Ryzyka płynności
 - Ryzyka rynkowego

MODUŁ VI – Konsolidacja wg MSSF

Moduł ten opiera się o najbardziej aktualne regulacje MSSF, czyli zmienione w styczniu 2008 r. dwa standardy: MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” oraz MSSF 3 „Połączenia jednostek gospodarczych”. Jest przeznaczony dla osób, które stawiają swoje pierwsze kroki w temacie konsolidacji lub które chciałyby uporządkować bądź odświeżyć swoją wiedzę w tym zakresie. W trakcie warsztatu omówione zostaną najważniejsze koncepcje i definicje, zasady rozliczania przejęcia na dzień uzyskania kontroli oraz podstawowe procedury konsolidacyjne. Dla uzyskania maksymalnie praktycznego efektu – każde z nowych pojęć lub wprowadzanych technik natychmiast jest ilustrowane za pomocą zadania liczbowego. Dodatkowo, rozwiązania większości zadań prezentowane są w arkuszach konsolidacyjnych, aby uczestnicy poza rozumieniem zasad posiadli praktyczną umiejętność zastosowania ich w działającym arkuszu. Uczestnictwo w tych zajęciach gwarantuje, że uczestnik będzie w stanie bez problemu sporządzić skonsolidowany bilans oraz rachunek zysków i strat (sprawozdanie z dochodów ogółem) dla prostej grupy kapitałowej.

PROGRAM

1. Identyfikacja połączeń będących w zakresie MSSF

- Zakres MSSF 3
- Definicja przedsięwzięcia

2. Określanie posiadania kontroli nad jednostką zależną

- SKI 12 – jednostki specjalnego przeznaczenia

3. Możliwe zwolnienia z konsolidacji

4. Ustalenie i wycena przekazanego wynagrodzenia za przejęcie

5. Identyfikacja, klasyfikacja i wycena przejętych aktywów i zobowiązań

6. Zasady określania wartości firmy

7. Podejście do „ujemnej” wartości firmy (zysk z tytułu okazyjnego zakupu)

8. Udziały niekontrolujące i opcje wyceny

9. Określanie utraty wartości firmy i jej alokacja między właścicieli grupy

10. Sporządzanie skonsolidowanego zestawienia pozycji finansowej oraz skonsolidowanego zestawienia zysku całkowitego oraz skonsolidowanego zestawienia zmian w kapitale własnym

- Procedury agregacji i eliminacji inwestycji
- Transakcje w grupie: eliminacje wzajemnych sald, obrotów oraz niezrealizowanych zysków
- Przejęcia w trakcie okresu
- Arkusz konsolidacyjny

11. Konsolidacja z jednostkami zagranicznymi (MSR 21)

12. Zmiany w strukturze grupy (połączenia etapowe i zbycia)

- Niepowodujące utraty kontroli
- Powodujące utratę kontroli

13. Restrukturyzacje grupy – transakcje pod wspólną kontrolą (metoda łączenia udziałów)

14. Złożone grupy

- Grupy wieloszczeblowe
- Grupy typu „D”

15. Zagadnienia podatku odroczonego w konsolidacji (MSR 12)

- Podatek odroczone od korekt do wartości godziwej
- Eliminacje niezrealizowanych zysków
- Nierozdystrybuowane zyski
- Straty w jednostce zależnej i w jednostce dominującej

16. Skonsolidowane zestawienie przepływów pieniężnych (MSR 7)

17. Nowe standardy dotyczące zagadnień konsolidacji (MSSF 10, MSSF 11, MSSF 12)

MIEJSCE SZKOLENIA

Szkolenie prowadzone jest w centrum szkoleniowym BPP Professional Education w Warszawie, które mieści się w nowoczesnym budynku biurowym Aktyn Business Centre, przy ul. Chmielnej 132/134.

Biuro BPP położone jest w centrum miasta, w miejscu dogodnym komunikacyjnie zarówno dla uczestników szkoleń mieszkających w Warszawie, jak i osób spoza Warszawy – 500 metrów od dworca kolejowego Warszawa Centralna. Szkolenia odbywają się w klimatyzowanych salach, wyposażonych w najnowocześniejszy sprzęt komputerowy i multimedialny. Podczas przerw uczestnicy mogą zrelaksować się w komfortowej kafeiterii, zaopatrzonej w komputery z bezpłatnym dostępem do sieci Internet oraz sprzęt TV.



DATA I CENA SZKOLENIA

Szkolenie	Daty	Cena szkolenia (netto) (za jeden moduł w zł)
Moduł I Prezentacja sprawozdań finansowych	25 stycznia 2012	800
Moduł II Niefinansowe aktywa wg MSSF	26-27 stycznia 2012	1200
Moduł III Zobowiązania wg MSSF	9-10 lutego 2012	1600
Moduł IV Rozpoznawanie przychodów wg MSSF	8 marca 2012	800
Moduł V Instrumenty Finansowe wg MSSF	9 marca 2012	800
Moduł VI Konsolidacja wg MSSF	22-24 lutego 2012	2400
Pełny program - Moduły I-VI	jak wyżej	Cena specjalna (netto) 6840

Ceny szkoleń netto. Nie zawierają podatku VAT – 23%.

Cena obejmuje:

- Udział w szkoleniu oraz możliwość konsultacji z wykładowcami.
- Materiały szkoleniowe.
- Egzamin on-line organizowany po szkoleniu (dostępny wyłącznie w przypadku pełnego szkolenia – 6 modułów).
- Przerwy kawowe.
- Lunch.

PROMOCJE

Cena specjalna 10% rabatu za pełny program szkoleniowy (6 modułów) - 6840 zł (netto).

10% rabatu dla 2 i więcej osób.

10% rabatu dla osób, które zgłoszą się na szkolenia do dnia 17 stycznia 2012 r.

Istnieje możliwość połączenia maksymalnie dwóch promocji.

INFORMACJE DODATKOWE

Zapraszamy do udziału w szkoleniu. W celu zapisania się na szkolenie prosimy o wypełnienie załączonego formularza lub zgłoszenia on-line dostępnego na www.bpp.pl. Zgłoszenia przyjmujemy najpóźniej 5 dni roboczych przed rozpoczęciem szkolenia. Dodatkowych informacji udziela koordynator programu Agnieszka Rękawek – tel. (22) 65 62 700, e-mail: agnieszkarekawek@bpp.pl.

Pełna oferta szkoleń otwartych i zamkniętych BPP dostępna jest na www.bpp.pl. Istnieje możliwość zorganizowania szkolenia również w formie zamkniętej na zamówienie klienta.

FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY NA SZKOLENIA OTWARTE W BPP

Prosimy o przesłanie wypełnionego formularza faksem lub poprzez e-mail. Fax (22) 65 62 701; E-mail: agnieszka@bpp.pl

OSOBA ZGŁASZANA NA SZKOLENIE	DANE DO WYSTAWIENIA FAKTURY VAT
Imię i nazwisko:	Pełna nazwa firmy oraz adres siedziby:
Telefon kontaktowy:	
E-mail:	
Adres:	
NIP:	

Zgłaszam uczestnictwo w szkoleniu organizowanym przez BPP Professional Education Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie 00-805, ul. Chmielna 132/134 (prosimy zaznaczyć odpowiednie pole znakiem ✓) i zobowiązuję się do zapłaty za usługi zgodnie z cennikiem zawartym w niniejszej ofercie i na warunkach określonych poniżej.

NAZWA SZKOLENIA	TERMIN SZKOLENIA	CENA STANDARDOWA NETTO (ZŁ)	ZAMAWIAM SZKOLENIE (✓)
MSSF - Moduł I - Prezentacja sprawozdań finansowych wg MSSF	25 stycznia 2012	800	<input type="checkbox"/>
MSSF - Moduł II - Niefinansowe aktywa trwałe wg MSSF	26-27 stycznia 2012	1200	<input type="checkbox"/>
MSSF - Moduł III - Zobowiązania wg MSSF	9-10 lutego 2012	1600	<input type="checkbox"/>
MSSF - Moduł IV - Rozpoznawanie przychodów wg MSSF	8 marca 2012	800	<input type="checkbox"/>
MSSF - Moduł V - Instrumenty finansowe wg MSSF (poziom podstawowy)	9 marca 2012	800	<input type="checkbox"/>
MSSF - Moduł VI - Konsolidacja wg MSSF	22-24 lutego 2012	2400	<input type="checkbox"/>
Zrozumieć podatek odroczony	12 marca 2012	800	<input type="checkbox"/>
Hedging w praktyce	15-16 marca 2012	1600	<input type="checkbox"/>

KORZYSTAM Z PROMOCJI (MOŻLIWOŚĆ POŁĄCZENIA MAKSYMALNIE 2 PROMOCJI)

Cena specjalna 10% rabatu za pełny program szkoleniowy (6 modułów) - 6840 zł (netto)	<input type="checkbox"/>
10% rabatu dla 2 i więcej osób	<input type="checkbox"/>
10% rabatu dla osób, które zgłoszą się na szkolenia do dnia 17 stycznia 2012 r. (Warsztaty MSSF)	<input type="checkbox"/>
10% rabatu dla osób, które zgłoszą się na szkolenia do dnia 1 marca 2012 r. (Hedging w praktyce)	<input type="checkbox"/>
10% rabatu dla osób, które zgłoszą się na szkolenia do dnia 27 lutego 2012 r. (Zrozumieć podatek odroczony)	<input type="checkbox"/>

UWAGI

WARUNKI

1. Złożenie zamówienia jest równoznaczne z przyjęciem oferty sprzedaży towarów i/lub usług BPP w rozumieniu art. 66 § 1 ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks cywilny Dz. U. z 1964. nr 16 poz. 93 z późn. zm.) i skutkuje zawarciem umowy na warunkach określonych w niniejszym zamówieniu.
2. Zgodnie z art. 7 ust. 1 ustawy z dnia 2 marca 2000 r. o ochronie niektórych praw konsumentów oraz o odpowiedzialności za szkodę wyrządzoną przez produkt niebezpieczny (Dz. U. z 2000 r. nr 22 poz. 271 z późn. zm.) konsument, który zawarł umowę na odległość, może od niej odstąpić bez podania przyczyn, składając stosowne oświadczenie na piśmie w terminie dziesięciu dni od dnia wydania rzeczy, a gdy umowa dotyczy świadczenia usługi - od dnia jej zawarcia. Prawo odstąpienia od umowy nie przysługuje konsumentowi w wypadku świadczenia usługi rozpoczętej, za zgodą konsumenta, przed upływem powyższego terminu.
3. Składając zamówienie zamawiający wyraża zgodę na umieszczenie swoich danych osobowych w bazie danych BPP oraz na ich przetwarzanie teraz i w przyszłości dla celów realizacji umowy oraz promocji produktów i usług własnych BPP i partnerów BPP. Podanie danych osobowych przez zamawiającego oraz zgoda na ich przetwarzanie są dobrowolne i niezbędne do zrealizowania zamówienia. Zamawiający ponosi odpowiedzialność za podanie nieprawdziwych danych osobowych. Dane osobowe są chronione zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (j.t. Dz. U. z 2002 r. Nr 101 poz. 926 z późn. zm.) w sposób uniemożliwiający dostęp do nich osób trzecich. Zamawiający ma prawo dostępu do treści swoich danych oraz ich poprawiania. Administratorem danych osobowych jest BPP Professional Education Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie 00-805, ul. Chmielna 132/134.
4. Warunkiem uczestnictwa w kursie/szkoleniu i odbioru podręczników jest zapłata całości ceny zakupu/usługi.
5. Płatności mogą być dokonywane przelewem bankowym na rachunek: Deutsche Bank Polska S.A. w Warszawie nr 21 1880 0009 0000 0011 0070 5002 lub w siedzibie BPP od poniedziałku do piątku w godzinach 8:30-17:30 gotówką lub kartą płatniczą (za wyjątkiem kart American Express).
6. Wszystkie ceny przedstawione w ofercie (chyba, że zaznaczono inaczej) są cenami netto i należy do nich doliczyć 23% podatku VAT.
7. Po uregulowaniu płatności wystawiona zostanie faktura VAT - zgodnie z danymi wskazanymi w formularzu.
8. BPP zastrzega sobie prawo do odwołania lub zmiany terminu szkolenia.

Niniejszy formularz stanowi integralną część oferty szkoleń otwartych BPP Zima 2011/2012. Oświadczam, że zapoznałem/zapoznałam się z ofertą szkoleń.

Data:

Podpis: