

HEDGING W PRAKTYCE

15-16 marca



BPP

PROFESSIONAL
EDUCATION

BPP.PL

BPP

BPP jest częścią największej w Europie instytucji szkoleniowej w zakresie rachunkowości i finansów. Co roku szkolimy ponad 50.000 osób, pozwalając im podwyższać kwalifikacje i odnosić sukcesy zawodowe. W Polsce jesteśmy obecni od 1999 r. i prowadzimy szkolenia w ramach międzynarodowych kwalifikacji zawodowych: ACCA, CIMA, CIA, CFA, CIM, CGAP, szkolenia otwarte oraz zamknięte programy szkoleniowe, dostosowane do potrzeb klienta.

Główne obszary specjalizacji BPP w Polsce to: rachunkowości finansowa, zarządcza, audyt i kontrola wewnętrzna, podatki oraz marketing.

Od 2009 r. BPP jest częścią Apollo Global – jednej z największych i najdynamiczniej rozwijających się na świecie amerykańskich instytucji edukacyjnych.

DLACZEGO SZKOLENIA Z BPP?

Szkolenie innych w celu podniesienia poziomu ich umiejętności zawodowych to sztuka. Nie można tego robić przy okazji, na co dzień zajmując się czymś zupełnie innym. BPP przynosi do Polski brytyjski model szkoleń, w którym trener musi być człowiekiem wyjątkowym: profesjonalistą w zakresie wykładanych przedmiotów, ale również profesjonalistą w zakresie przekazywania wiedzy. Musi posiadać historię wartą opowiedzenia.

Szkolenia z BPP to wejście na zupełnie nowy poziom efektywności pozyskiwania wiedzy, a przede wszystkim praktycznych umiejętności.

KORZYŚCI ZE SZKOLEŃ W BPP

Szkolenie z BPP to nie tylko krótki czas spędzany w sali, ale kompleksowa usługa, która ma na celu zwiększenie wiedzy i umiejętności praktycznych uczestników. Korzyści dla naszych klientów obejmują:

- Udział w szkoleniu, które nie przedstawia, ale wyjaśnia teorię, a więc umożliwia namacalne i obserwowalne podniesienie poziomu wiedzy.
- Otrzymanie materiałów szkoleniowych, które są odpowiednio ustrukturyzowane i zawierają przykłady praktyczne. Materiały te są niezastąpionym źródłem wiedzy, wykorzystywanym przez uczestników w pracy zawodowej nawet długo po zakończeniu szkolenia.
- Gorąca linia - uczestnicy naszych szkoleń mają zawsze możliwość skontaktowania się z prowadzącymi je trenerami po szkoleniu, w celu zadania dodatkowych pytań lub wyjaśnienia wątpliwości.
- Spersonalizowane podejście - po szkoleniu lub w jego trakcie zawsze znajdujemy czas, aby porozmawiać i wyjaśnić kwestie specyficznie odnoszące się do sytuacji danego uczestnika.

MATERIAŁY

Materiały BPP są jednym z najbardziej wyróżniających nas elementów. Nie są to zwykłe prezentacje komputerowe, ale merytoryczny podręcznik bogato ilustrowany przykładami liczbowymi.

Nasze materiały nie są przepisanyymi standardami bądź zasadami rachunkowości - wybierają one najważniejsze elementy, wyjaśniają sposób implementacji oraz ilustrują je przykładami.

CERTYFIKACJA

Program szkoleniowy zakończony jest egzaminem. Uczestnicy, którzy nie podejść do egzaminu, otrzymają zaświadczenie o uczestnictwie w szkoleniu. Uczestnicy, którzy pozytywnie zdadzą egzamin - otrzymają certyfikat potwierdzający uczestnictwo w szkoleniu oraz zaliczenie egzaminu.

TRENERZY BPP

Nasi trenerzy to kolejny czynnik wyróżniający nas na rynku. Są to:

- Związani z nami na stałe profesjonalści w wykładanych przez siebie dziedzinach o wieloletnim stażu zawodowym w międzynarodowych przedsiębiorstwach oraz firmach audytorskich z tzw. Wielkiej Czwórki.
- Osoby, które zdecydowały się związać swoją przyszłość z podwyższaniem kwalifikacji innych profesjonalistów.
- Osoby posiadające dar umiejętnego i interesującego przekazywania wiedzy.
- Osoby, które posiadają olbrzymią wiedzę merytoryczną i mnóstwo przykładów, którymi potrafią ją zilustrować.
- Osoby, które nieustannie ćwiczą się w przekazywaniu wiedzy, aby uczestnicy naszych szkoleń nie tracili czasu.
- Osoby, które szkolą nie tylko w Polsce, ale również w innych krajach europejskich.

KTO SZKOLI SIĘ U NAS?

Nasi klienci to instytucje, które wiedzą jak ważny jest czas ich pracowników oraz jak ważny jest praktyczny aspekt szkoleń.

Szkolimy pracowników wszystkich firm audytorskiej Wielkiej Czwórki, pracowników międzynarodowych firm mających przedstawicielstwa w Polsce i w regionie oraz wielu polskich przedsiębiorstw.

W latach 2010-2013 realizujemy duży projekt z zakresu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej, w ramach którego szkolimy ponad 4000 osób w Polsce i na Łotwie.



Dwudniowe szkolenie poświęcone jest "sztuce" hedgingu czyli zabezpieczaniu ryzyk rynkowych, które wpisane są w działalność wielu przedsiębiorstw. Podczas szkolenia niejako od kuchni przechodzimy przez wszystkie elementy procesu zabezpieczeń tj. identyfikacja ekspozycji, szacowaniu ryzyka, opracowanie strategii hedgingowej, jej implementacja, backtesting i kontrola. Program szkolenia krok po kroku wprowadza w coraz bardziej skomplikowane elementy wskazując liczne i czasami kosztowne błędy popełniane przez przedsiębiorstwa oraz instytucje finansowe. Liczne przykłady oraz case studies w praktyczny sposób prezentują omawiane zagadnienia. Podczas szkolenia zostaną omówione również najbardziej popularne instrumenty zabezpieczające oraz sposoby ich wyceny.

DLA KOGO JEST PRZEZNACZONE

Szkolenie przeznaczone jest przede wszystkim dla pracowników i dyrektorów działów finansowych i skarbcowych odpowiedzialnych za przygotowanie polityki zabezpieczeń, określanie ekspozycji rynkowej jak również wybór i zawieranie transakcji instrumentami pochodnymi. Szkolenie może być również użyteczne dla pracowników kontroli i ryzyka nadzorujących politykę skarbcową w firmach oraz w instytucjach finansowych.

PROWADZĄCY

Michał Przybylski, FRM®

Michał jest ekspertem w obszarze szeroko pojętych rynków finansowych i instrumentów pochodnych. Swoje doświadczenie zdobywał pracując w dziale Treasury Citibank oraz Deloitte. Obecnie pracuje w Societe Generale Londyn, gdzie zajmuje się transakcjami z klientami regionu CEEMEA. Michał ukończył Szkołę Główną Handlową, posiada certyfikat Finacial Risk Manager wydawany przez Global Association of Risk Professionals, zdany 2 level CFA oraz licencję Maklera Papierów Wartościowych.

KORZYŚCI Z UCZESTNICTWA W SZKOLENIU

Po szkoleniu uczestnicy będą w stanie samodzielnie identyfikować ryzyka rynkowe w firmie. Dodatkowo będą potrafili wybrać, opracować strategię oraz rozpocząć jej realizację. Uczestnicy poszerzą swoją wiedzę odnośnie instrumentów finansowych używanych w polityce hedgingowej.

Podczas szkolenia szczególny nacisk będzie położony na typowe błędy popełniane przez firmy w polityce hedgingowej. Skrupulatnie dobrane przykłady znakomicie zobrazują te błędy i pomogą efektywniej ugruntować wiedzę.

PROGRAM

- Identyfikacja ryzyka
- Znajdowanie, identyfikacje ekspozycji rynkowej
- Export / import
- Sprzedaż, zakupy, indeksowanie
- Naturalny hedging
- Case Study
- Oszacowanie ryzyka
- Określenie ekspozycji nominalnie
- Badanie wrażliwości ekspozycji
- Konkurencja, a hedging
- Case Study
- Opracowanie strategii zarządzania ryzykiem
- Przygotowanie polityki zabezpieczeń - co powinna zawierać, określać. Podział decyzji i kontrola
- Implementacja strategii
- Omówienie instrumentów pochodnych najczęściej stosowanych na rynku polskim

Hedging w praktyce

- Wybór instrumentów finansowych
- Zawieranie transakcji
- Bankowe procesy zabezpieczeń instrumentów pochodnych
- Backtesting i proces kontrolny
- Śledzenie ekspozycji i wycen instrumentów pochodnych
- Sprawdzanie efektywności wybranej strategii
- Case Study

MIEJSCE SZKOLENIA

Szkolenie prowadzone jest w ośrodku szkoleniowym BPP Professional Education, który mieści się w nowoczesnym budynku biurowym Akty Business Centre, w centrum Warszawy, przy ul. Chmielnej 132/134. Biuro BPP położone jest w miejscu dogodnym komunikacyjnie zarówno dla uczestników szkoleń mieszkających w Warszawie, jak i osób spoza Warszawy - 300 metrów od dworca kolejowego Warszawa Centralna.



Szkolenia odbywają się w klimatyzowanych salach, wyposażonych w najnowocześniejszy sprzęt komputerowy i multimedialny. Podczas przerw uczestnicy mogą zrelaksować się w komfortowej kafeterii, zaopatrzonej w komputery z bezpłatnym dostępem do internetu oraz sprzęt TV.

DATA I CENA SZKOLENIA

SZKOLENIE W WARSZAWIE

Termin:

Cena szkolenia netto (zł):

15-16 marca 2012

1600

Ceny szkoleń netto. Nie zawierają podatku VAT - 23%.

Cena obejmuje:

- udział w szkoleniu oraz możliwość konsultacji z wykładowcami
- materiały szkoleniowe
- egzamin on-line organizowany po szkoleniu
- przerwy kawowe
- lunch

PROMOCJE

10% rabatu dla 2 i więcej osób.

10% rabatu dla osób, które zgłoszą się na szkolenia do dnia 1 marca 2012 r.

Promocje nie łączą się.

PODSUMOWANIE

Zapraszamy do udziału w szkoleniu. W celu zapisania się na szkolenie prosimy o wypełnienie załączonego formularza lub zgłoszenia on-line dostępnego na www.bpp.pl. Zgłoszenia przyjmujemy najpóźniej 5 dni roboczych przed rozpoczęciem szkolenia. Dodatkowych informacji udziela koordynator programu Agnieszka Rękawek - tel. (22) 65 62 700, e-mail: agnieszkarekawek@bpp.pl.

Pełna oferta szkoleń otwartych i zamkniętych BPP dostępna jest na www.bpp.pl. Istnieje możliwość zorganizowania szkolenia również w formie zamkniętej na zamówienie klienta.

FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY NA SZKOLENIE HEDGING W PRAKTYCE

Prosimy przesłać wypełniony formularz do centrum szkoleniowego BPP:

Szkolenia w Warszawie - Centrum Szkoleniowe BPP w Warszawie: fax +48 22 65 62 701; e-mail: agnieszka@bpp.pl

OSOBA ZGŁASZANA NA SZKOLENIE	DANE DO WYSTAWIENIA FAKTURY VAT
Imię i nazwisko:	Pełna nazwa firmy oraz adres siedziby:
Telefon kontaktowy:	
E-mail:	
Adres:	NIP:

Zgłaszam uczestnictwo w szkoleniu organizowanym przez BPP Professional Education Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie 00-805, ul. Chmielna 132/134 (prosimy zaznaczyć odpowiednie pole znakiem ✓) i zobowiązuje się do zapłaty za usługi zgodnie z cennikiem zawartym w niniejszej ofercie i na warunkach określonych poniżej.

NAZWA SZKOLENIA	CENA STANDARDOWA NETTO (ZŁ)	
Hedging w praktyce 15-16 marca 2012	1600	<input type="checkbox"/>
KORZYSTAM Z PROMOCJI		
10% rabatu dla 2 i więcej osób.		<input type="checkbox"/>
10% rabatu dla osób, które zgłoszą się na szkolenia do dnia 1 marca 2012 r.		<input type="checkbox"/>
UWAGI		

Warunki

- Złożenie zamówienia jest równoznaczne z przyjęciem oferty sprzedaży towarów i/lub usług BPP w rozumieniu art. 66 § 1 ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks cywilny (Dz. U. z 1964. nr 16 poz. 93 z późn. zm.) i skutkuje zawarciem umowy na warunkach określonych w niniejszym zamówieniu.
- Zgodnie z art. 7 ust. 1 ustawy z dnia 2 marca 2000 r. o ochronie niektórych praw konsumentów oraz o odpowiedzialności za szkodę wyrządzoną przez produkt niebezpieczny (Dz. U. z 2000 r. nr 22 poz. 271 z późn. zm.) konsument, który zawarł umowę na odległość, może od niej odstąpić bez podania przyczyn, składając stosowne oświadczenie na piśmie w terminie dziesięciu dni od dnia wydania rzeczy, a gdy umowa dotyczy świadczenia usługi – od dnia jej zawarcia. Prawo odstąpienia od umowy nie przysługuje konsumentowi w wypadku świadczenia usługi rozpoczętej, za zgodą konsumenta, przed upływem powyższego terminu.
- Składając zamówienie zamawiający wyraża zgodę na umieszczenie swoich danych osobowych w bazie danych BPP oraz na ich przetwarzanie teraz i w przyszłości dla celów realizacji umowy oraz promocji produktów i usług własnych BPP i partnerów BPP. Podanie danych osobowych przez zamawiającego oraz zgoda na ich przetwarzanie są dobrowolne i niezbędne do zrealizowania zamówienia. Zamawiający ponosi odpowiedzialność za podanie nieprawdziwych danych osobowych. Dane osobowe są chronione zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (j.t. Dz. U. z 2002 r. Nr 101 poz. 926 z późn. zm.) w sposób uniemożliwiający dostęp do nich osób trzecich. Zamawiający ma prawo dostępu do treści swoich danych oraz ich poprawiania. Administratorem danych osobowych jest BPP Professional Education Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie 00-805, ul. Chmielna 132/134.
- Warunkiem uczestnictwa w kursie/szkoleniu i odbioru podręczników jest zapłata całości ceny zakupu/usługi.
- Płatności mogą być dokonywane przelewem bankowym na rachunek: Deutsche Bank Polska S.A. w Warszawie nr 21 1880 0009 0000 0011 0070 5002 lub w siedzibie BPP od poniedziałku do piątku w godzinach 8:30-17:30 gotówką lub kartą płatniczą (za wyjątkiem kart American Express).
- Wszystkie ceny przedstawione w ofercie (chyba, że zaznaczono inaczej) są cenami netto i należy do nich doliczyć 23% podatku VAT.
- Po uregulowaniu płatności wystawiona zostanie faktura VAT – zgodnie z danymi wskazanymi w formularzu.
- BPP zastrzega sobie prawo do odwołania lub zmiany terminu szkolenia.

Niniejszy formularz stanowi integralną część oferty szkoleń otwartych BPP Zima 2011/2012. Oświadczam, że zapoznałem/zapoznałam się z ofertą szkoleń.

data:

podpis: